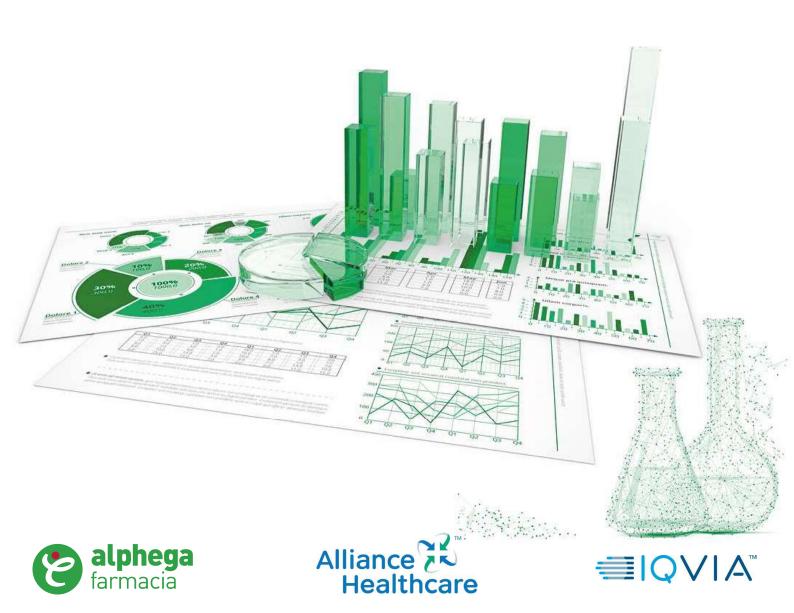




XXII edición

Informe Anual Aspime de Oficinas de Farmacia 2021

Elaborado por ASPIME. Asesoría especilalizada en oficina de farmacia



© 2021 de los textos, ASPIME GROUP S.L. / FUNDACIÓN FARMACÉUTICA ASPIME-FARMAS
Reservados todos los derechos. Se prohíbe la reproducción total o parcial por ningún medio, electrónico o mecánico, incluyendo fotocopias, grabados o cualquier otro sistema, de los artículos aparecidos en este número sin la autorización expresa por escrito del titular del copyright.
ASPIME GROUP S.L. y sus asociados no asumen responsabilidad alguna por cualquier lesión y/o daño sufridos por personas o bienes en cuestiones de responsabilidad de productos, negligencia o cualquier otra, ni por uso o aplicación de métodos, productos, instrucciones o ideas contenidos en el presente material.







SERVICIOS INTEGRALES DE ASESORÍA PARA

FARMACIAS



SERVICIOS

- ✓ Fiscal
- Jurídica
- Laboral
- ✓ Contable
- Protección de datos
- ✓ Financiera
- Gestión
- ✓ Transmisiones

MADRID - BARCELONA - VALÈNCIA - GIRONA - BURGOS SEVILLA - ZARAGOZA - VITORIA - OURENSE - PALMA DE MALLORCA Te escuchamos

637 769 372



SERVICIOS INTEGRALES

PARA LA FARMACIA



COMPRA VENTA DE FARMACIAS

¿Busca farmacias en venta o desea realizar el traspaso de su farmacia?

Le ofrecemos asesoramiento jurídico, fiscal y laboral en la compra y venta de farmacias.



¡Confía en la experiencia!

936 920 258- info@farma-iuris.es

100% RESULTADOS



Servicios

FARMA-IURIS S.L. le ofrece todos los servicios necesarios y especializados, desde el ámbito jurídico, fiscal y laboral en la compra, venta o traspaso de farmacias.



Quiénes somos

FARMA-IURIS S.L. es una sociedad, dentro del Grupo Aspime, especializada en el sector de oficinas de farmacia, que ofrece todos los servicios necesarios para la compra, venta o traspaso de una oficina de farmacia para todo el territorio nacional.

Contacto: 936 920 258 Email: info@farma-iuris.es W: www.farma-iuris.es



ACTUALIZA TUS CONOCIMIENTOS

1

Fórmate tú y tu equipo de forma fácil, a tu ritmo. Anticípate a las tendencias y cambios del entorno.

CONTENIDOS ÚTILES PARA TU FARMACIA

2

Webinars, cursos y píldoras formativas relacionadas con temas de gestión, marketing digital, compras, fiscalidad y otros temas de interés para mejorar tu gestión.

CON EL SOPORTE DE ENTIDADES Y EMPRESAS

3

Con la colaboración de Colegios y Asociaciones profesionales, Laboratorios, Distribuidores y empresas de servicios a farmacias.









SUMARIO

Presentación	P.05
Agradecimientos	P.06
Prólogo F° Javier Ruiz Poza	P.08
Introducción Javier Casas	P.10
Capítulo 1 Principales cifras de la farmacia Española según volumen de ventas	P.12
Capítulo 2 Comparativas de parámetros fiscales según volumen de ventas	P.17
Capítulo 3 La farmacia según tipos de venta	P.20
Capítulo 4 Análisis y comparativa entre tipología de farmacias	P.30
Capítulo 5 Radiografía de la farmacia "tipo" española y sus comparativas provinciales	P.34
Capítulo 6 La farmacia rural española y la línea roja de la rentabilidad	P.38
Capítulo 7 Situación laboral de la oficina de farmacia española	P.42
Capítulo 8 Situación laboral de la oficina de farmacia por comunidades autonomas	P.52
Capítulo 9 Cómo se plantea el futuro de la farmacia cuando vuelva la esperada "normalidad"	P.56
Capítulo 10 ¡Contento con lo conseguido, seguimos con ilusión!	P.60
Capítulo 11 Omnichannel, e-commerce y la farmacia	P.62
Capítulo 12 Novedades y sanciones en materia de Protección de Datos	P.66
Capítulo 13 Conclusiones	P.70