

XXII edición

Informe Anual Aspime de Oficinas de Farmacia 2021

Elaborado por ASPIME. Asesoría especializada en oficina de farmacia



© 2021 de los textos, ASPIME GROUP S.L. / FUNDACIÓN FARMACÉUTICA ASPIME-FARMAS

Reservados todos los derechos. Se prohíbe la reproducción total o parcial por ningún medio, electrónico o mecánico, incluyendo fotocopias, grabados o cualquier otro sistema, de los artículos aparecidos en este número sin la autorización expresa por escrito del titular del copyright.

ASPIME GROUP S.L. y sus asociados no asumen responsabilidad alguna por cualquier lesión y/o daño sufridos por personas o bienes en cuestiones de responsabilidad de productos, negligencia o cualquier otra, ni por uso o aplicación de métodos, productos, instrucciones o ideas contenidos en el presente material.

ASPIME
GROUP



f in t i
www.aspime.es



SERVICIOS INTEGRALES DE ASESORÍA PARA **FARMACIAS**

*+40 años
al servicio
de la farmacia*

SERVICIOS

- ✓ Fiscal
- ✓ Jurídica
- ✓ Laboral
- ✓ Contable
- ✓ Protección de datos
- ✓ Financiera
- ✓ Gestión
- ✓ Transmisiones

MADRID - BARCELONA - VALÈNCIA - GIRONA - BURGOS
SEVILLA - ZARAGOZA - VITORIA - OURENSE - PALMA DE MALLORCA

Te escuchamos

637 769 372

COMPRA VENTA DE FARMACIAS

¿Busca farmacias en venta o desea realizar el traspaso de su farmacia?

Le ofrecemos asesoramiento jurídico, fiscal y laboral en la compra y venta de farmacias.



¡Confía en la experiencia!

936 920 258- info@farma-iuris.es

100% RESULTADOS



Servicios

FARMA-IURIS S.L. le ofrece todos los servicios necesarios y especializados, desde el ámbito jurídico, fiscal y laboral en la compra, venta o traspaso de farmacias.



Quiénes somos

FARMA-IURIS S.L. es una sociedad, dentro del Grupo Aspime, especializada en el sector de oficinas de farmacia, que ofrece todos los servicios necesarios para la compra, venta o traspaso de una oficina de farmacia para todo el territorio nacional.

Plataforma de formación online

**SÉ INQUIET@,
¡NO PARES DE APRENDER!**

**ACTUALIZA
TUS
CONOCIMIENTOS**

1

Fórmate tú y tu equipo de **forma fácil, a tu ritmo**. Anticípate a las tendencias y cambios del entorno.

**CONTENIDOS
ÚTILES
PARA TU
FARMACIA**

2

Webinars, cursos y píldoras formativas relacionadas con temas de **gestión, marketing digital, compras, fiscalidad** y otros temas de interés para mejorar tu gestión.

**CON EL
SOPORTE DE
ENTIDADES Y
EMPRESAS**

3

Con la colaboración de **Colegios y Asociaciones profesionales, Laboratorios, Distribuidores** y empresas de servicios a farmacias.

SUMARIO

Presentación	P.05
Agradecimientos	P.06
Prólogo Fº Javier Ruiz Poza	P.08
Introducción Javier Casas	P.10
Capítulo 1	
Principales cifras de la farmacia Española según volumen de ventas	P.12
Capítulo 2	
Comparativas de parámetros fiscales según volumen de ventas	P.17
Capítulo 3	
La farmacia según tipos de venta	P.20
Capítulo 4	
Análisis y comparativa entre tipología de farmacias	P.30
Capítulo 5	
Radiografía de la farmacia "tipo" española y sus comparativas provinciales	P.34
Capítulo 6	
La farmacia rural española y la línea roja de la rentabilidad	P.38
Capítulo 7	
Situación laboral de la oficina de farmacia española	P.42
Capítulo 8	
Situación laboral de la oficina de farmacia por comunidades autonomas	P.52
Capítulo 9	
Cómo se plantea el futuro de la farmacia cuando vuelva la esperada "normalidad"	P.56
Capítulo 10	
¡Contento con lo conseguido, seguimos con ilusión!	P.60
Capítulo 11	
Omnichannel, e-commerce y la farmacia	P.62
Capítulo 12	
Novedades y sanciones en materia de Protección de Datos	P.66
Capítulo 13	
Conclusiones	P.70